LKQ France accueille Charles Baeyaert en tant que nouveau Sales Director

Noyelles-Godault, le 21 janvier 2025 – *LKQ France a l'honneur d'annoncer l'arrivée de Charles Baeyaert au sein de son équipe en tant que Sales Director. Cette nomination témoigne de la volonté de LKQ d'aller de l'avant en France. Dans cette nouvelle fonction, Charles soutiendra et poursuivra le développement de la croissance de l'organisation française, conformément aux ambitions de LKQ Benelux-France et LKQ Europe.*

Charles possède une solide expérience en vente et en développement d'entreprise. Cela fait de lui le candidat idéal pour réaliser la stratégie à long terme de LKQ, à savoir l'ambition de croissance continue et l'offre d'une expérience cohérente et de haute qualité à ses clients.

Ces cinq dernières années, Charles a travaillé au sein de l'équipe de vente de LKQ Belgium. En 2023, après trois ans d'expérience en tant que Sales Manager pièces détachées pour la Belgique francophone, il a été nommé Head of Sales Belgium South de toutes les divisions, à savoir pièces détachées, peinture, outils et équipements. Il faisait également partie de la direction de LKQ Belgium. Charles a plus de 20 ans d'expérience dans le commerce et a travaillé, entre autres, pour BASF Coatings.

Dans sa nouvelle fonction, Charles donnera une orientation stratégique afin de réaliser les objectifs commerciaux de LKQ France en matière de croissance du chiffre d'affaires, de part de marché et de satisfaction client. Il collaborera étroitement avec les différents départements de l'organisation pour mettre en avant les forces de l'offre de LKQ France sur le marché hexagonal.

Peter Vanosmael, Country Director LKQ France, envisage l'avenir avec confiance : « Avec les connaissances et l'expérience que Charles a acquises au cours de sa carrière, et plus spécifiquement au sein de LKQ Belgium et de notre région Benelux-France, je suis convaincu qu'il excellera également en tant que Sales Director pour LKQ France. Main dans la main avec nos équipes de vente, nous nous concentrerons sur une stratégie durable à long terme au cours de la période à venir et nous continuerons à construire notre ambition d'être un partenaire fiable pour nos clients, en les aidant à relever les défis de demain. »

Charles Baeyaert se lance dans son nouveau rôle avec confiance : « C'est avec beaucoup d'enthousiasme que j'entame ce nouveau chapitre. Je suis déterminé à travailler aux côtés de l'équipe en France à la poursuite du déploiement de notre stratégie, et je suis certain de pouvoir créer de nouvelles opportunités. Je vais les saisir avec mon équipe et mes collègues pour ainsi contribuer au développement des activités de LKQ en France. »

À propos de LKQ Benelux-France
LKQ Benelux-France, qui fait partie de LKQ Europe, est actif sur les marchés néerlandais, belge et français avec ses sociétés Fource, CarSys, VanEsch, IPAR, VHIP Belgium, LKQ Belgium et VHIP France. Avec un accès à plus de 245.000 références en stock, les 3.700 collaborateurs de LKQ Benelux-France assurent quotidiennement la livraison de dizaines de milliers de produits aux entreprises automobiles de la région Benelux-France. LKQ Benelux-France propose des produits et services issus de quatre divisions – pièces détachées, peinture, outils et équipements et assistance – et dispose d'une plate-forme de commande simple d'utilisation et riche en informations techniques. Une offre étendue de formation et des concepts de soutien aux garages complètent l'ensemble.

Contact presse
Ellen Wauters
Regional Head of Corporate Communications
Havendoklaan 14, 1804 Vilvoorde
M +32 495 59 93 39
E ellen.wauters@lkqbelgium.be